実施要領		お申込み要領		
対象者	50歳以下の企業の後継予定者・若手経営者	申込方法	受講申込書に必要事項ご記入のうえ、 お取引の営業店までお申込みください。	
定員	30名 ※全8回とも、申込者のご出席とさせていただきます (代理出席不可)	申込締切	2019年6月14日(金)	
開始時期	2019年7月~2020年2月(全8回)		受講料に関する注意事項および、事務手続き に関しましては、別途ご案内いたします。	
会 場	茨城県内会場、 他	受講料に関する 注意事項	※申込締切後のキャンセルや、ご欠席の日程がございましても、受講料の一部返却はいた	
受講料	300,000円(年間・税込)		しかねますので、予めご了承ください。	

受講申込書

常陽未来協創塾 第5期 申込書ご記入のうえ、お取引店までお申込ください。

ふりがな 貴社名		業種	製造業 ・ 卸売業 ・ 小売業 建設業 ・ サービス業 その他()			
き 受付終了しました <u></u> 500							
住 所 (ご案内等送付先)							
E-mail							
TEL	() -	FAX	() -				

<留意事項>

- ※定員によりご参加いただけない場合は、速やかにご連絡いたします。
- ※期間中に提供する情報の著作権は㈱タナベ経営に帰属しており、第三者への提供はお断りします。
- ※ご記入いただきましたお客さまの個人情報は、当該ご入塾、セミナー・商品のお申込に関する確認・連絡および経営情報・催物などのご案内を お送りさせていただく際に利用させていただきます。

<お問合せ先>

常陽未来協創塾事務局

株式会社常陽産業研究所 研修事業部(多田・櫻井) 株式会社常陽銀行 営業推進部(菅谷)

〒310-0011 水戸市三の丸1-5-18

〒310-0021 水戸市南町2-5-5

TEL: 029-233-6732 FAX: 029-233-6724 TEL:029-300-2864 FAX:029-300-2668

<業務提携先>

株式会社タナベ経営

〒532-0003 大阪府大阪市淀川区宮原3-3-41

第5期

常陽未来協創塾

<Joyo Next Generation>





「常陽未来協創塾」とは

当行では、若手経営者、後継者の方々に必要な"経営プロフェッショナルスキル"を学んでいただきながら、新たな人的ネットワークをお創りいただくために「常陽未来協創塾」を2015年度より開講しており、今回で第5期目となります。

これからの地域を牽引するリーダーの自己変革の場に、そしてリーダー同士の人脈形成、交流の場として「常陽未来協創塾」を是非ともご活用いただければと考えております。

地元茨城から飛躍する企業へと成長いただくべく、次世代の経営者である皆さまには、当塾を通じ、必要な経営ノウハウを身に付けていただき、未来へ向かって共に進んで参りたいと存じます。

皆さまの積極的なご参加をお待ちしております。

成長する企業づくり~変化に対応し成長戦略を構築する~

第5期常陽未来協創塾では以下の3つのポイントに対応したカリキュラムを構成いたします。

1. トレンドを押さえた経営手法の習得

取り巻く経営環境に対応すべく、経営の<mark>原理原則</mark>を押さえつつ、成長している企業の事例を基に<mark>経営トレンド・手法</mark>を学んでいただきます。

2. 個社別経営支援機能の充実

講義・ケーススタディで終わらず、チェックシートを活用することで、自 社の現状を把握していただき、<mark>個社別支援</mark>(テーマディスカッション)を実 施いたします。

3. ポスト2020以降の"なりたい姿"を描くサポートの実施

経営の原理原則を学び、経営トレンドテーマ、戦略ディスカッションを踏まえ、自社の将来ビジョンを描いていきます。また、ディスカッション等を通し、塾生同士の交流づくりを実現いたします。

第5期の基本テーマ



要領

これからの地域を牽引するリーダーの自己変革の場として、皆さまの企業が永続発展することを真に願い、経営コンサルティング会社㈱タナベ経営を招き、また、ゲスト講師など専門家による経営の実践ノウハウをご提供し経営活動をご支援して参ります。

計8回にわたる経営の勉強会と受講者同士の意見交換、また定期的に開催する交流会などでの新たな出会い・新たな気づき・新たな学びをご提供いたします。また、受講期間中、実務に役立つ実践的な経営情報を定期的にお届けいたします。

受講生同士の交流

勉強会や交流会をとおして、激動の時代を共に生き抜いていくための かけがえのない仲間を創りましょう。

FCC ACADEMY

タナベ経営のコンサルタント陣が「リーダーシップ」や「コミュニケーション」等のテーマを分かりやすく解説する学習動画コンテンツです(コンテンツ視聴期間:発会式後から1年間)。

個別経営アドバイス

塾生の皆さまがお持ちの様々な固有の経営諸問題にお応えします(希望者のみ)。



カリキュラム

経営の基本を体系的に学ぶ実践勉強会を全8回開催致します。

No.	日程	テーマ	内容	その他
1	2019年 7月19日(金) 13 : 00-19 : 00	発会式 水戸会場	基調講演/自己紹介・名刺交換会	発会式•交流会
2	8月23日(金) 14 : 30-18 : 00	特別講演/交流会 _{東京会場}	特別講義 (テーマ:あきらめなければ道は拓ける) 亡父から引き継いだ会社を立て直すだけでなく、 新たなステージまで押し上げた手腕等をご講演。	あしぎん総合研究所 会員さまとの交流会
3	9月20日(金)	経営者としての使命	経営理念・ビジョン 理念やビジョン、若手・事業継承者としての意識 や行動原則等を解説いたします。	
J	9:30-19:00		リーダーシップ・人材育成 活性化組織の特長、人材育成、モチベーションを高め る取組等を解説いたします。	塾生交流会
4	10月11日(金) 9:30-17:00	トップとして知るべき財務 水戸会場	財務 B/S、P/Lの見方や経営分析、管理分析について 解説いたします。	
5	11月22日(金) 13:00-19:00	ナンバーワンブランドを 目指す _{水戸会場}	事業戦略/ブランディング 顧客に選ばれるためのブランド価値や自社ブランド価値 の発見、ブランディングへの取り組みについて解説いたし ます。	協創塾OB生との交流会
6	12月13日(金) 9:30-17:00	自社の本当の姿を知る 水戸会場	現状認識 自社の現状を把握するための分析方法やそこから導き 出された存在価値について解説いたします。	
7	2020年 1月24日(金) 9 : 30-17 : 00	未来をつくるビジョンの つくり方 _{水戸会場}	ビジョン策定方法 自社のなりたい姿(ビジョン)の描き方等を解説いたします。	
			実行マネジメント ビジョンから逆算した方針書の策定等を解説いたします。	
8	2月21日(金) 13:00-19:00	修了式	第5期の総括講義を実施いたします。	修了式・交流会

※テーマ・内容、日程・開催順番につきましては、変更することがございます。予めご了承願います。

主な取り組み

第5期常陽未来協創塾では主に以下の取組を行います。皆さまのネットワーク創り、経営力の向上に役立ていただければ幸いです。

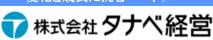
変化に対応した成長戦略の構築

第5期常陽未来協創塾では、ポスト2020以降のトレンドを押さえた経営手法を 学んでいただくと共に、不変の経営原理を学び、なりたい姿を描くサポートを行い ます。

あしぎん総合研究所 会員さまとの講演会開催 第5期常陽未来協創塾では、めぶきフィナンシャルグループの取組といたしまして、あしぎん総合研究所の会員企業の方々と交流を深めていただくために合同講演会を開催いたします。

<提携企業>

変化と成長に挑むパートナー





1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。 タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。 実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、 着実なる発展を力強くサポートいたします。