

実施要領		お申込み要領	
対象者	50歳以下の企業の後継予定者・若手経営者	申込方法	受講申込書に必要事項ご記入のうえ、お取引の営業店までお申込みください。
定員	30名 ※全7回とも、申込者のご出席とさせていただきます (代理出席不可)	申込締切	平成29年9月29日(金)
開始時期	平成29年10月～30年7月(全7回)	受講料に関する 注意事項	受講料に関する注意事項および、事務手続き に関しましては、別途ご案内いたします。
会場	茨城県内会場、他		※申込締切後のキャンセルや、ご欠席の日程がござ いまして、受講料の一部返却はいたしかねますの で、予めご了承ください。
受講料	300,000円(年間税込)		

受講申込書

常陽未来協創塾 第3期 申込書ご記入のうえ、お取引店までお申込ください。

ふりがな		業種	製造業 ・ 卸売業 ・ 小売業
貴社名			建設業 ・ サービス業
ふりがな			
お名前			月 日
ふりがな			
住所 (ご案内等送付先)	(〒)		
E-mail			
TEL	() -	FAX	() -

受付終了しました

<留意事項>
 ※定員によりご参加いただけない場合は、速やかにご連絡いたします。
 ※期間中に提供する情報の著作権は㈱タナベ経営に帰属しており、第三者への提供はお断りします。
 ※ご記入いただきましたお客さまの個人情報は、当該ご入塾、セミナー・商品のお申込に関する確認・連絡および経営情報・催物などのご案内を
 お送りさせていただく際に利用させていただきます。

<お問合せ先>
 常陽未来協創塾 事務局
 株式会社常陽産業研究所 研修事業部(多田・櫻井) 株式会社常陽銀行 営業推進部(菅谷)
 〒310-0011 水戸市三の丸1-5-18 〒310-0021 水戸市南町2-5-5
 TEL: 029-233-6732 TEL: 029-300-2864
 FAX: 029-233-6724 FAX: 029-300-2668

<業務提携先>
 株式会社タナベ経営
 〒532-0003 大阪府大阪市淀川区宮原3-3-41

第3期

入塾のご案内

常陽未来協創塾

<Joyo Next Generation>



常陽未来協創塾 第3期

「常陽未来協創塾」とは

当行では、若手経営者、後継者の方々に必要な“経営プロフェッショナルスキル”を学んでいただきながら、新たな人的ネットワークをお創りいただくために「常陽未来協創塾」を平成27年度より開講しており、今回で第3期目となります。

これからの地域を牽引するリーダーの自己変革の場に、そしてリーダー同士の人脈形成、交流の場として「常陽未来協創塾」を是非ともご活用いただければと考えております。

地元茨城から飛躍する企業へと成長いただくべく、次世代の経営者である皆さまには、当塾を通じ、必要な経営ノウハウを身に付けていただき、未来へ向かって共に進んで参りたいと存じます。

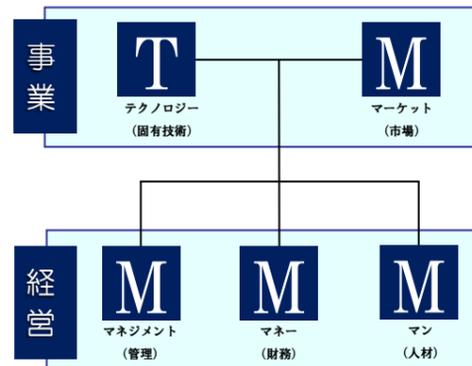
皆さまの積極的なご参加をお待ちしております。



取締役頭取

寺門 一義

経営の原理原則とは



経営は1 T 4 M（ワンティ・フォーエム）で成り立っており、

1 Tとは「テクノロジー」であり、4 Mとは「マーケット・マネジメント・マネー・マン」です。

固有技術（テクノロジー）をどのマーケット（市場）に投入するかによって、事業すなわち企業成長の可能性が決まります。また、儲かるかどうかはマネジメントで決まり、企業存続はマネーで決まり、これらが実行できるかどうかは、マンで決定づけられます。企業における戦略とは、この1 T 4 Mをいかに意思決定していくかにかかっており、バランス感覚が重要となってくるのです。

当塾において経営のバランス感覚を養っていただきます。

常陽未来協創塾 要領

これからの地域を牽引するリーダーの自己変革の場として、皆さまの企業が持続発展することを真に願い、経営コンサルティング会社㈱タナベ経営を招き、また、ゲスト講師など専門家による経営の実践ノウハウをご提供し経営活動をご支援して参ります。

計7回にわたる経営の勉強会と受講者同士の意見交換、また定期的開催する交流会などでの新たな出会い・新たな気づき・新たな学びをご提供いたします。また、受講期間中、実務に役立つ実践的な経営情報を定期的にお届けいたします。

受講生同士の交流

勉強会や交流会をとおして、激動の時代を共に生き抜いていくためのかけがえのない仲間を創りましょう。

FCCREVIEW Digital

地域で一番に選ばれている企業の取材やタナベコンサルタント陣の経営情報が載った書籍であるFCCREVIEWをデジタル版で提供します。毎月1回 更新（1年間）

個別経営アドバイス

会員の皆さまがお持ちの様々な固有の経営諸問題にお応えします。※事前予約制・希望者のみ



カリキュラム

経営の基本を体系的に学び実践勉強会を全7回開催致します。

No.	日程	テーマ	内容	その他
1	平成29年 10月20日（金） 13：00-19：00	基調講演 （常陽産業研究所 尾家チーフエコノミスト）		発会式・交流会 名刺交換会・自己紹介
2	11月21日（火） 9：30-17：00	計数マスター講座① ～数字を掴む～	財務 B/S、P/Lの見方、経営分析、管理会計の考え方を解説いたします。	
3	12月12日（火） 9：30-19：00	計数マスター講座② ～数字を使う～ 企業経営と後継者の使命	財務 C/Fおよび、資金繰りについて解説いたします。 トップマネジメント 企業経営者の仕事とは何かを理解し、承継する次世代経営者の心構えについて解説いたします。	第1期、第2期協創塾 OB生との交流会
4	平成30年 2月21日（水） 9：30-17：00	ナンバーワンブランド事業 への挑戦	事業戦略/経営戦略 事業戦略の構築の仕方とそれを実行する経営戦略の考え方について解説いたします。	
5	4月12日（木） 9：30-17：00	自社活性化のための コミュニケーション 持続発展のための 新ビジョン	コミュニケーション タイプ別のコミュニケーションのとり方とコーチングの実践の方法について解説いたします。 中期ビジョン策定の方法 自社の将来を考え、ビジョンの策定と中期計画の策定の方法について解説いたします。	
6	※6月21日（木） ～22日（金） 1日目10：00-17：00 2日目9：00-17：00	経営者マインド	コミュニケーション リーダーとしてどうあるべきか。成功している企業の共通点から、人間力を磨くセミナーを実施いたします。	合宿 あしぎん総合研究所 会員さまとの交流会
7	7月20日（金） 13：00-19：00	総括講義	第3期の総括講義を実施いたします。	修了式・交流会

※テーマ・内容、日程・開催順番につきましては、変更することがございます。予めご了承願います。

新たな取り組み

第3期常陽未来協創塾では新たに以下の2点の取組を始めます。皆さまのネットワーク創り、経営力の向上に役立っていただければ幸いです。

あしぎん総合研究所 会員さまとの勉強会開催

第3期常陽未来協創塾では、めびぎフィナンシャルグループの取組といたしまして、あしぎん総合研究所の会員企業の方々と交流を深めていただくために合同勉強会（宿泊形式）を開催いたします。

勉強時間の拡充

第3期常陽未来協創塾では、1回あたりの勉強会時間を2.5時間増やすことにより経営をしっかりと学んでいただくとともに、塾生同士のネットワークをさらに濃密にいただければと考えております。

＜提携企業＞

変化と成長に挑むパートナー

株式会社 タナベ経営



1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートいたします。